

Общество с ограниченной ответственностью
«НАУЧНО-ПРОИЗВОДСТВЕННОЕ ОБЪЕДИНЕНИЕ КРИСТАЛЛ»
(ООО «НПО Кристалл»)



ПРОГРАММНОЕ ОБЕСПЕЧЕНИЕ
«МНОГОПОЛЬЗОВАТЕЛЬСКАЯ БИЗНЕС СИСТЕМА КРИСТАЛЛ»

РАСШИРЕННЫЙ ОТЧЁТ ПО ИМПОРТОЗАМЕЩЕНИЮ
ИННОСТРАННОГО ПРОГРАММНОГО ОБЕСПЕЧЕНИЯ
НА «МБС КРИСТАЛЛ»

2026 год

Расширенный общий отчёт по импортозамещению МБС Кристалл:

СОДЕРЖАНИЕ

1. Сравнение МБС «Кристалл» с зарубежными CRM- и ERP-системами,
2. МБС «Кристалл» и иностранные ПО для внутрикорпоративного (бесплатного) и коммерческого (платного) обучения
3. Сравнительная таблица функциональных характеристик МБС «Кристалл» и предполагаемых иностранных аналогов в контексте торговли цифровыми товарами.
4. Сравнительная таблица: МБС «Кристалл» и иностранные аналоги для Оценки Профессиональных Рисков (в соответствии со ст. 214 ТК РФ и Приказом Минтруда №926)
5. Сравнение МБС «Кристалл» версии «Бизнес на Бизнесе» с иностранными аналогами.

1. Сравнение МБС «Кристалл» с зарубежными CRM- и ERP-системами, без учёта узких ниш автоматизации бизнес-процессов.

В ходе анализа были рассмотрены:

- **CRM-системы:** Salesforce, HubSpot CRM, Microsoft Dynamics 365 Sales, Zoho CRM;
- **ERP-системы:** SAP ERP, Oracle ERP Cloud.

Сравнение проводилось по ключевым критериям, важным для импортозамещения в российских организациях.

Ключевые выводы по каждой системе

1. **Salesforce (CRM)**
 - **Слабые стороны:** высокая стоимость, зависимость от облака, слабая локализация для РФ, санкционные риски.
2. **HubSpot CRM (CRM)**
 - **Слабые стороны:** ограниченная кастомизация, зависимость от SaaS, слабая интеграция с российскими сервисами.
3. **Microsoft Dynamics 365 Sales (CRM)**
 - **Слабые стороны:** риски ограничений из-за политики Microsoft, высокая стоимость подписки, требует специалистов для настройки.
4. **Zoho CRM (CRM)**
 - **Слабые стороны:** облачная модель, ограниченная локализация, зависимость от интернет-соединения.
5. **SAP ERP (ERP)**
 - **Слабые стороны:** очень высокая стоимость, сложное внедрение (6+ месяцев), слабая локализация для РФ.
6. **Oracle ERP Cloud (ERP)**

- **Слабые стороны:** зависимость от облака, высокая стоимость подписки, санкционные риски.

7. МБС «Кристалл» (CRM/ERP-функционал)

- **Сильные стороны:** полная локализация, локальное развёртывание, соответствие ФЗ-152/ФЗ-187, интеграция с 1С и российскими сервисами, встроенная LMS и ЭДО, низкая TCO в долгосрочной перспективе.
- **Слабые стороны:** менее развитая аналитика и маркетинг по сравнению с зарубежными аналогами, требует инфраструктуры для on-premise-развёртывания.
- **Оптимально для:** Бизнеса, госорганов, промышленности, банков, образования, компаний с требованиями к КИИ.

Единая сравнительная таблица

Критерий	МБС «Кристалл»	Salesforce	HubSpot CRM	Microsoft Dynamics 365 Sales	Zoho CRM	SAP ERP	Oracle ERP Cloud	Примечания и выводы
Страна-разработчик	Россия	США	США	США	Индия	Германия	США	Вывод: МБС «Кристалл» — единственное российское решение, что даёт преимущество по санкционной устойчивости.
Тип системы	CRM + ERP, HRM-функционал	CRM	CRM	CRM	CRM	ERP	ERP	Вывод: «Кристалл» объединяет CRM и ERP-функции, остальные — узкоспециализированные решения.
Локализация	Полная (русский язык, ФЗ-152/187)	Требуется доработка	Требуется доработка	Частичная (русский язык)	Частичная (английский язык)	Требуется доработка	Требуется доработка	Вывод: только «Кристалл» полностью адаптирован для РФ. Остальные требуют доработки для соответствия российскому законодательству.
Модель развёртывания	On-premise / частное облако, Облако (SaaS)	Облако (SaaS)	Облако (SaaS)	Облако / гибридная	Облако (SaaS)	On-premise / облако	Облако (SaaS)	Вывод: локальное развёртывание «Кристалла» критично для КИИ и организаций с жёсткими требованиями к безопасности. Зарубежные решения зависят от облачной инфраструктуры.
Зависимость от интернета	Минимальная	Высокая	Высокая	Средняя	Высокая	Средняя (для облака)	Высокая	Вывод: «Кристалл» подходит для регионов с нестабильным интернетом. Облачные решения (Salesforce, Zoho) требуют постоянного соединения.
Стоимость владения	Подписка (бесплатный тариф + платные планы) Единовременная лицензия, бесплатные обновления	Подписка (\$25–300+/мес./пользователь)	Подписка (бесплатный тариф + платные планы)	Подписка (\$65–95/мес./пользователь)	Подписка (\$14–57/мес./пользователь, бесплатный тариф)	Высокая (лицензия + поддержка)	Подписка (высокая стоимость)	Вывод: TCO «Кристалла» ниже в долгосрочной перспективе (5+ лет). Zoho и HubSpot подходят для стартапов с ограниченным бюджетом. SAP и Salesforce — самые дорогие.
Безопасность данных	Локальное хранение, полный контроль, соответствие ФЗ	Данные в зарубежных ЦОД, риск трансграничной передачи	Аналогично Salesforce	Данные в облаке Microsoft, международные стандарты	Данные в облаке Zoho, соответствие GDPR	Данные в ЦОД SAP, международные стандарты	Данные в облаке Oracle, соответствие GDPR	Вывод: «Кристалл» оптимален для госорганов и КИИ. Зарубежные системы несут риски трансграничной передачи данных.
Интеграция с российскими сервисами	Глубокая (1С, банки, ЭДО)	Ограниченная	Ограниченная	Частичная (через Microsoft 365)	Ограниченная	Ограниченная	Ограниченная	Вывод: «Кристалл» бесшовно интегрируется с российской инфраструктурой. Остальные требуют сложных доработок.
Ключевые функции	CRM + ЭДО + LMS + HR + бухгалтерия. ИИ-ассистент	Продажи, маркетинг, сервис, ИИ-аналитика	Автоматизация маркетинга, email, чат-боты	Продажи, ИИ-ассистенты, Power BI	Продажи, автоматизация, Zia (ИИ)	Финансы, логистика, производство, HR	Финансы, закупки, проекты, аналитика	Вывод: «Кристалл» ориентирован на документооборот и обучение. Salesforce и Dynamics 365 сильны в аналитике. SAP/Oracle — в комплексной автоматизации.
Кастомизация	Глубокая настройка под процессы	Гибкая (Apex, Visualforce)	Ограниченная типовыми решениями	Гибкая (Power Platform)	Гибкая (Blueprints, пользовательские поля)	Высокая, но сложная	Средняя	Вывод: «Кристалл» и SAP позволяют глубокую настройку, но требуют ресурсов. HubSpot и Zoho проще, но менее гибки.
Аналитика и отчёты	Стандартные дашборды, экспорт в Excel/PDF	Расширенная (Einstein Analytics, Tableau CRM)	Визуализация данных (HubSpot Reports)	Power BI-интеграция, прогнозная аналитика	Встроенная аналитика, Zia	Расширенная аналитика SAP BW	Oracle Analytics	Вывод: Salesforce и Microsoft лидируют по аналитике. «Кристалл» предлагает базовые инструменты, достаточные для типовых задач РФ.
Мобильность	Веб-версия с адаптивным интерфейсом	Нативные приложения (iOS/Android)	Нативные приложения	Нативные приложения с офлайн-режимом	Нативные приложения	Ограниченная (зависит от конфигурации)	Мобильные приложения	Вывод: зарубежные CRM выигрывают по мобильному UX. «Кристалл» требует доработки мобильной версии.

Критерий	МБС «Кристалл»	Salesforce	HubSpot CRM	Microsoft Dynamics 365 Sales	Zoho CRM	SAP ERP	Oracle ERP Cloud	Примечания и выводы
Обучение пользователей	Встроенный LMS-портал для корпоративного и коммерческого обучения.	Внешние курсы (Trailhead)	Внешние курсы, база знаний	Внешние курсы (Microsoft Learn)	Внешние курсы, документация	Внешние курсы	Внешние курсы	Вывод: встроенная LMS «Кристалла» — уникальное преимущество для корпоративного обучения.
Сроки внедрения	От 1 дня (модульный подход)	От 3 месяцев	2–4 недели	От 3–4 месяцев	От 1–2 месяцев	От 6 месяцев	От 4–6 месяцев	Вывод: HubSpot и Zoho внедряются быстрее всего. SAP — самый долгий вариант. «Кристалл» оптимален по скорости для российских проектов.
Целевая аудитория	Госсектор. Бизнес (микро, малый, средний, крупный), Промышленность. Банки РФ,	Международный бизнес, корпорации	SME, стартапы	Компании в экосистеме Microsoft	Стартапы, SME, международные проекты	Крупные корпорации, промышленность	Крупные финансовые организации	Вывод: «Кристалл» нацелен на российский рынок. SAP/Oracle — на крупный международный бизнес. CRM-решения — на SME и стартапы.
Санкционная устойчивость	Полная	Высокая вероятность ограничений	Высокая вероятность ограничений	Риски ограничений	Средняя (Индия, но глобальная инфраструктура)	Высокая вероятность ограничений	Высокая вероятность ограничений	Вывод: только «Кристалл» гарантирует устойчивость к санкциям. Остальные системы подвержены геополитическим рискам.
API и интеграции	API, поддержка YML, XLSX	Расширенный API, AppExchange (5 000+ приложений)	API, 1 000+ интеграций (Zapier и др.)	Расширенный API, Power Platform	Расширенный API, экосистема Zoho (40+ приложений)	SAP PI/PO, RFC	Oracle Integration Cloud	Вывод: зарубежные системы предлагают больше международных интеграций. «Кристалл» фокусируется на российских сервисах.

Условные обозначения:

- **КИИ** — критическая информационная инфраструктура;
- **ЭДО** — электронный документооборот;
- **LMS** — система управления обучением (Learning Management System);
- **HCM** — управление человеческим капиталом (Human Capital Management);
- **SaaS** — программное обеспечение как услуга (Software as a Service);
- **on-premise** — локальное развёртывание на серверах заказчика;
- **ЦОД** — центр обработки данных;
- **ФЗ-152** — Федеральный закон «О персональных данных».

Вывод:

МБС «Кристалл» демонстрирует сильные позиции по критериям **санкционной устойчивости, локализации, безопасности данных и стоимости владения**, что делает её оптимальным выбором для импортозамещения в госсекторе, промышленности и других стратегически важных отраслях РФ. Зарубежные аналоги выигрывают по глобальному охвату, интеграции с международными сервисами и узнаваемости бренда, но их использование сопряжено с рисками и высокой стоимостью.

МБС «Кристалл» - лучший выбор для:

- госорганов, банков, промышленных предприятий РФ;
- организаций, подпадающих под требования ФЗ-152, ФЗ-187, КИИ;
- компаний с необходимостью интеграции с 1С, ЭДО и российскими банками;
- проектов с бюджетом на единовременную покупку лицензии;
- предприятий в регионах с нестабильным интернет-соединением.

Выбирайте МБС Кристалл если для вас:

- критически важно локальное хранение данных и независимость от зарубежных облаков;
- нужна глубокая интеграция с российской ИТ-инфраструктурой и ИИ- управления и аналитики;
- важно встроенное корпоративное обучение (LMS) и документооборот в единой системе;
- бюджет рассчитан на одновременную покупку лицензии с долгосрочной экономией;

2. Сравнительная таблица: МБС «Кристалл» и иностранные ПО для реализации внутрикорпоративного (бесплатного) и коммерческого (платного) обучения

Характеристика	МБС «Кристалл»	Moodle	Blackboard Learn	TalentLMS	Docebo
Тип системы	Многофункциональная интернет-платформа с LMS-модулем и AI-powered. Локальная версия.	Открытая LMS-система	Корпоративная LMS для вузов и бизнеса	Облачная LMS	Облачная AI-powered LMS
Поддержка форматов обучения	Очное, Дистанционное, Электронное. Смешанное. Микрообучение.	Дистанционное, электронное	Дистанционное, смешанное	Дистанционное, мобильное	Дистанционное, микрообучение
Конструктор курсов	Встроенный редактор с поддержкой SCORM, видео, тестов. AI-ассистент	Расширенный редактор с плагинами	Встроенный конструктор	Простой drag-and-drop конструктор	AI-ассистент для создания контента
Вебинары и живое обучение	Интеграция с BigBlueButton	Интеграция с Zoom, BigBlueButton	Встроенная платформа вебинаров	Интеграция с Zoom, WebEx	Встроенная платформа с AI-аналитикой
Управление пользователями	Роли: администратор, менеджер, методист, преподаватель, обучаемый	Гибкие роли и группы	Расширенные права доступа	Упрощённое управление группами	AI-рекомендации по распределению ролей
Отчётность и аналитика	Автоматическая выгрузка в ФИС ФРДО, ЕИСОТ	Подробные отчёты по успеваемости	Аналитика вовлечённости	Базовые отчёты и дашборды	Продвинутая аналитика с предсказаниями
Интеграция с платёжными	Поддержка «Тинькофф Банк», Эквайринг.	Через плагины (Stripe, PayPal)	Ограниченная	Встроенная поддержка Stripe,	Интеграция с платёжными шлюзами

Характеристика	МБС «Кристалл»	Moodle	Blackboard Learn	TalentLMS	Docebo
системами				PayPal	
Продажа цифровых курсов	Модуль «Коммерческое обучение» с CRM и программой лояльности	Через плагины (например, WooCommerce)	Требуется настройка	Встроенные инструменты монетизации	AI-рекомендации для ценообразования
Мобильное обучение	Доступ через браузер, адаптивный дизайн. AI-чатбот	Мобильное приложение Moodle App	Мобильное приложение	Мобильное приложение с офлайн-доступом	Мобильное приложение с AI-чатботом
Локализация	Полная поддержка русского языка, интеграция с российскими ГИС	Поддержка 100+ языков	Английский язык (частичная локализация)	Английский язык	Английский язык, частичная локализация
Безопасность	Шифрование, 2FA, защита от DDoS, XSS, SQL-инъекций	Настраиваемая безопасность	Корпоративные стандарты безопасности	Облачная безопасность AWS	AI-защита от угроз
Масштабируемость	Горизонтальное и вертикальное масштабирование, кластеризация	Зависит от хостинга и плагинов	Для крупных организаций	До 10 000 пользователей	Неограниченное масштабирование
Стоимость	Подписка или покупка лицензии (в т.ч. бесплатная базовая версия). Корпоративная лицензия. Гибкая система тарификации.	Бесплатно (открытый код), платные плагины	Корпоративная лицензия	От \$89/мес. за 20 пользователей	От \$2.99/пользователя/мес.

Вывод

МБС «Кристалл» оптимален для российского рынка благодаря:

- интеграции с государственными системами (ФИС ФРДО, ЕИСОТ);
- поддержке локальных платёжных решений;
- комплексному подходу (LMS + CRM + e-commerce);
- бесплатной базовой версии для старта.

Рекомендации по выбору:

- Для **российского бизнеса** с фокусом на корпоративное обучение и продажу коммерческих курсов — **МБС «Кристалл»**.

3. Сравнительная таблица функциональных характеристик МБС «Кристалл» и предполагаемых иностранных аналогов в контексте торговли цифровыми товарами.

Характеристика	МБС «Кристалл»	Docebo	TalentLMS	Moodle (с плагинами)	Shopify (с приложениями)
Тип платформы	Многофункциональная корпоративная платформа с LMS и CRM	Облачная LMS с e-commerce	Облачная LMS с инструментами монетизации	Открытая LMS с возможностью расширения функционала через плагины	Облачная CMS для электронной коммерции с поддержкой цифровых товаров
Поддержка цифровых товаров	Да (курсы, электронные материалы, ПО, подписки, товары и услуги)	Да (обучающие курсы, бандлы, учебные планы, сертификаты)	Да (онлайн-курсы, вебинары, членство в сообществах)	Да (через плагины — курсы, вебинары, материалы, подписки)	Да (электронные книги, ПО, шаблоны, подписки, членство в сообществах)
Интеграция с платёжными системами	«Тинькофф Банк», эквайринг через WooCommerce	Stripe, PayPal, Braintree и др.	PayPal, Stripe	Через плагины (Stripe, PayPal и др.)	Stripe, PayPal, Apple Pay, Google Pay и др.
Управление цифровыми правами (DRM)	Контроль доступа через личные кабинеты, ограничение скачивания	Гибкие настройки доступа, временные лицензии, ограничения по времени	Ограничение доступа по времени, выдача сертификатов	Через плагины (например, ограничения доступа, временные ссылки)	Ограничение скачиваний, временные ссылки, управление доступом через приложения
Автоматизация доставки	Автоматическая отправка после оплаты через интеграцию с WooCommerce	Автоматическая выдача доступа к курсам после оплаты	Автоматическая активация доступа после оплаты	Через плагины (например, автоматическая отправка файлов или ссылок)	Автоматическая отправка файлов/ссылок после оплаты через приложения (например, Digital Downloads)
Конструктор курсов	Встроенный редактор с поддержкой SCORM, видео, тестов	Drag-and-drop конструктор с AI-ассистентом для создания контента	Drag-and-drop конструктор, поддержка импорта SCORM, xAPI, smi5	Расширенный редактор с плагинами (например, для видео, тестов, интерактивных элементов)	Через приложения (например, Kajabi, Teachable)
Вебинары и живое обучение	Интеграция с BigBlueButton	Встроенная платформа с AI-аналитикой	Интеграция с Zoom, WebEx	Интеграция с BigBlueButton, Zoom через плагины	Через приложения (Zoom, Google Meet)

Характеристика	МБС «Кристалл»	Docebo	TalentLMS	Moodle (с плагинами)	Shopify (с приложениями)
Мобильное обучение	Доступ через браузер, адаптивный дизайн	Мобильное приложение с офлайн-доступом	Мобильное приложение с офлайн-доступом	Мобильное приложение Moodle App, поддержка мобильных браузеров	Мобильная версия магазина, приложения для управления
Отчётность и аналитика	Автоматическая выгрузка в ФИС ФРДО, ЕИСОТ, СОУТ, ФГИС Росаккредитации	Продвинутая аналитика с предсказаниями, дашборды, отчёты по обучению и производительности	Базовые отчёты + расширенные возможности через фильтры, интеграция с Zapier для автоматизации отчётов	Базовые отчёты + плагины для расширенной аналитики (например, интерактивные отчёты, аналитика использования ИИ-ресурсов)	Отчёты по продажам, аналитика подписок через приложения
Интеграция с другими системами	Интеграция с 1С, онлайн-кассами (АТОЛ), банковскими системами, CRM, веб-платформами (WordPress/WooCommerce через плагин Kristall Integration) API	Интеграция с Salesforce, Zoom, Google Workspace, Shopify и более чем 400 сторонними системами	Интеграция с HRIS, CRM, коммуникационными инструментами через API и Zapier	Интеграция с видеоконференциями, аналитическими сервисами, платёжными системами через плагины	Интеграция с маркетплейсами, социальными сетями, приложениями для подписок и управления контентом
Локализация	Основной интерфейс на русском языке	Многоязычность	Поддержка более 40 языков	Поддержка более 120 языков, включая русский	Основной интерфейс на английском, но возможна кастомизация под локализацию через темы и приложения
Модель развёртывания	SaaS (облачная модель). Локальное развёртывание на серверах заказчика или в корпоративной сети (Интранет/Экстранет)	SaaS (облачная модель)	SaaS (облачная модель)	Локальное развёртывание или использование облачных решений	SaaS (облачная модель)

4. Сравнительная таблица: МБС «Кристалл» и иностранные аналоги

для Оценки Профессиональных Рисков
(в соответствии со ст. 214 ТК РФ и Приказом Минтруда №926)

Характеристика	МБС «Кристалл» (модуль «Оценка профессиональных рисков»)	SAP EHS Management	Intelix EHS	Cority
Соответствие ст. 214 ТК РФ	Полное соответствие, система разработана с учётом требований российского законодательства	Частичное соответствие, требует адаптации под российское законодательство	Частичное соответствие, требуется настройка под требования РФ	Частичное соответствие, необходима локализация
Соответствие Приказу Минтруда №926	Полное соответствие методике оценки профессиональных рисков	Не соответствует напрямую, требуется доработка методики	Не соответствует напрямую, нужна адаптация под Приказ №926	Не соответствует напрямую, необходима настройка
Идентификация опасностей	Автоматическая идентификация по рабочим местам, профессиям, технологическим процессам	Ручная регистрация опасностей, возможность настройки шаблонов	Ручная регистрация с возможностью создания библиотек опасностей	Ручная регистрация, поддержка библиотек типовых опасностей
Методы оценки рисков	Матричный метод с расчётом вероятности и тяжести последствий	Гибкая настройка методов оценки, но без встроенной поддержки матричного метода по Приказу №926	Поддержка различных методов оценки, требуется настройка под российские требования	Поддержка различных методов, нужна адаптация под российскую методику
Классификация рисков	Автоматическое разделение на уровни (низкий, средний, высокий)	Ручное присвоение уровней риска или настройка правил классификации	Настройка правил классификации, но без автоматической приоритизации	Настройка правил классификации, требуется доработка для российской системы уровней
Автоматизация расчётов	Полная автоматизация расчётов по методике Приказа №926	Частичная автоматизация, требуется настройка формул и алгоритмов	Частичная автоматизация, нужна настройка под российские стандарты	Частичная автоматизация, необходима адаптация под Приказ №926
Формирование отчётности	Автоматическое создание карт оценки рисков, протоколов, сводных ведомостей, планов мероприятий	Генерация отчётов по международным стандартам, требуется адаптация шаблонов под российские формы	Генерация отчётов, но не по российским формам; нужна доработка	Генерация отчётов с возможностью настройки шаблонов, требуется локализация
Планирование мероприятий	Автоматизированное планирование корректирующих действий, назначение ответственных, контроль сроков и эффективности	Планирование мероприятий с настройкой бизнес-процессов	Планирование мероприятий, интеграция с системами управления задачами	Планирование мероприятий, поддержка интеграции с внешними системами

Характеристика	МБС «Кристалл» (модуль «Оценка профессиональных рисков»)	SAP EHS Management	Intelix EHS	Cority
Аналитика и поддержка решений	Визуализация данных (диаграммы распределения рисков, динамика снижения уровней), прогнозирование инцидентов	Аналитика по международным стандартам, дашборды, но без учёта российской специфики	Аналитика с настраиваемыми дашбордами, требуется адаптация под российские показатели	Аналитика с поддержкой визуализации, нужна локализация показателей
Интеграция с государственными ИС	Поддержка интеграции с ФИС ФРДО, ФГИС ЕИСОТ, ФГИС СОУТ и др.	Нет прямой интеграции с российскими государственными системами	Нет прямой интеграции, требуется разработка коннекторов	Нет прямой интеграции, необходима настройка API
Локализация	Полная поддержка русского языка, локализованные шаблоны документов	Английский язык интерфейса, частичная локализация возможна через настройки	Английский язык, возможна локализация через настройки	Английский язык, частичная локализация через настройки
Стоимость внедрения	Доступная стоимость, есть бесплатная базовая версия	Высокая стоимость внедрения и поддержки	Высокая стоимость, подписка или корпоративная лицензия	Высокая стоимость, подписка с оплатой за пользователя
Техническая поддержка	Русскоязычная поддержка, обучение, документация на русском языке	Англоязычная поддержка, ограниченная русскоязычная поддержка	Англоязычная поддержка, возможны услуги локализации	Англоязычная поддержка, услуги локализации по запросу
Масштабируемость	Горизонтальное и вертикальное масштабирование, кластеризация	Высокая масштабируемость для крупных корпораций	Высокая масштабируемость, поддержка распределённых структур	Высокая масштабируемость, подходит для международных компаний

Краткий анализ решений

МБС «Кристалл»:

- **Сильные стороны:** полное соответствие российскому законодательству (ст. 214 ТК РФ, Приказ №926), автоматизация всех этапов оценки рисков, интеграция с государственными информационными системами, русскоязычная поддержка и локализация.
- **Слабые стороны:** ограниченная международная экспансия.

SAP EHS Management:

- **Сильные стороны:** высокая масштабируемость, интеграция с ERP-системой SAP.
- **Слабые стороны:** высокая стоимость, необходимость доработки под российские требования, англоязычный интерфейс.

Intelix EHS:

- **Сильные стороны:** гибкость настройки, поддержка различных стандартов охраны труда, облачная архитектура.
- **Слабые стороны:** требуется адаптация под российское законодательство, высокая стоимость подписки.

Cority:

- **Сильные стороны:** облачная платформа, поддержка международных стандартов
- **Слабые стороны:** необходимость локализации и доработки под Приказ №926, англоязычная поддержка.

Рекомендации по выбору

Для российских компаний, которым важно соответствие ст. 214 ТК РФ и Приказу №926 без дополнительных затрат на адаптацию: **МБС «Кристалл»**.

5. Сравнение МБС «Кристалл» (версия «Бизнес на Бизнесе») с иностранными аналогами (русский орешник ;).

МБС «Кристалл» (версия «Бизнес на Бизнесе») — это многопользовательская бизнес-система, ориентированная на создание SaaS-платформ для предоставления услуг другим компаниям. Она позволяет разворачивать инфраструктуру на собственных серверах или в облаке, настраивать тарифы и уровни доступа для клиентов, а также предоставлять им доступ к модулям платформы как онлайн-услуге.

Найти прямые иностранные аналоги, полностью совпадающие по функционалу с МБС «Кристалл» (версия «Бизнес на Бизнесе»), сложно, так как это специфическое решение, сочетающее элементы ERP, CRM, LMS, системы управления торговлей и инструментами для монетизации платформы. Однако можно рассмотреть зарубежные системы, которые частично перекрывают отдельные аспекты функционала МБС «Кристалл», например, в области ERP, CRM, управления проектами или облачных платформ.

Сравнение с некоторыми зарубежными системами

Критерий	МБС «Кристалл» (версия «Бизнес на Бизнесе»)	Зарубежные аналоги (примеры)
Модель доступа	Мультиарендная (множество изолированных клиентов)	Зависит от системы. Например, Salesforce, Microsoft Dynamics 365 предлагают мультиарендные модели, но с акцентом на CRM
Основная цель	Создание SaaS-сервиса для сторонних клиентов	Зависит от системы. Например, SAP ERP — управление ресурсами предприятия, Salesforce — CRM, Microsoft Dynamics — комбинированное решение для бизнеса

Критерий	МБС «Кристалл» (версия «Бизнес на Бизнесе»)	Зарубежные аналоги (примеры)
Развёртывание	SaaS (облачная модель). Локальное развёртывание на серверах заказчика или в корпоративной сети (Инtranет/Экстранет)	Зависит от системы. Многие зарубежные решения предлагают облачные версии (например, AWS, Google Cloud), но также возможны локальные установки
Контроль данных	Пользователь управляет данными клиентов, но они принадлежат арендаторам	Зависит от системы и условий лицензии. Например, в облачных решениях данные часто хранятся на серверах провайдера
Кастомизация	Глубокая кастомизация: доработка модулей, создание шаблонов документов, настройка бизнес-логики	Высокая гибкость в системах вроде SAP ERP или Microsoft Dynamics, но требует значительных ресурсов
Интеграция	Интеграции через API, С 1С, онлайн-кассами, банками, SMS-рассылками, IP-телефонией и др.	Широкие возможности интеграции через API и сторонние сервисы (например, в Salesforce, Microsoft Dynamics)
Специфические модули	Коммерческое обучение, Корпоративное обучение, оценка профессиональных рисков, спецоценка условий труда.	В зарубежных системах подобные модули часто реализуются через дополнительные плагины или интеграцию с узкоспециализированными сервисами
Локализация	Русская версия, соответствие российскому законодательству	Многие зарубежные системы требуют адаптации под локальные нормы (например, GDPR в ЕС, 152-ФЗ в России)

Вывод

Облачные платформы, которые могут использоваться для развёртывания и масштабирования бизнес-систем, но сами по себе не предоставляют готового бизнес-функционала, как МБС «Кристалл».

МБС «Кристалл» (версия «Бизнес на Бизнесе») - это нишевое решение, ориентированное на создание SaaS-платформ с мультиарендностью. Прямые зарубежные аналоги, полностью повторяющие весь функционал, вряд ли существуют.